

## CURRICULUM VITAE

<b>Nume</b>	Liliana Ilinescu
<b>Adresa</b>	Pitesti; strada Er. Grigorescu; nr.25; Bl. P14; sc. B; ap. 7; jud. Arges
<b>Tel.</b>	0727224600
<b>Data nașterii</b>	18 februarie 1969
<b>Stare civilă</b>	căsătorita 1 copil
<b>Studii</b>	2006-Master Administratie Publica –Universitate Pitesti  2005-Master Management Public-A.S.E. Bucuresti  2001-Facultatea de Stiinte Economice si Administrative- Universitatea Pitesti  1999-Facultatea de Comert –A.S.E. Bucuresti
<b>Limbi străine</b>	Româna: nativ  Engleza: fluent
<b>Stagii de pregătire</b>	2003-2004-Curs de dezvoltare a abilitatilor antreprenoriale- Asociatia de Dezvoltare Economico-Sociala – Universitatea Neuchatel-Elvetia
<b>Competente informatice</b>	-o bună cunoaștere a instrumentelor Microsoft Office
<b>Experiența profesională</b>	
<b>2011-2015</b>	S.C. A.E.P.S.U.P.Arges S.A.  Administrator special
<b>2010-prezent</b>	S.C. A.E.P.S.U.P.Arges S.A.  Director
<b>2003-2010</b>	S.C. Apa Arges S.A.  Director Economic
<b>2001-2003</b>	Contabil Sef
<b>2000-2001</b>	S.C. Argesfarm S.A

<p><b>1987-1999</b></p> <p><b>Competente</b></p>	<p>Sef Serv. Marketing</p> <p>Centrofarm Pitesti</p> <p>Responsabil incheiere, derulare contracte furnizori de medicamente si produse farmaceutice</p> <p>Asistent principal farmacie</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Bune competențe de comunicare dobândite prin experiența ca reprezentant al S.C. ARGESFARM SA in relatia cu toate organismele de avizare si autorizare, precum si din activitatea proprie de manager</li> <li>-Impementarea politicilor de vanzari si marketing in toata retea de farmacii ARGESFARM</li> <li>-Stabilirea politicii comerciale și promoționale</li> <li>-Identificarea piețelor și evaluarea tendințelor de dezvoltare</li> <li>-Dezvoltarea, elaborarea, și implementarea conceptelor și mix- urilor de marketing</li> <li>-Planificare și buget</li> <li>-Îmbunătățirea performanței în afaceri prin controlul costurilor</li> <li>-Dezvoltarea spiritului de echipă</li> <li>-Realizarea și implementarea unor strategii de comunicare</li> <li>-Atingerea țintei de profitabilitate și volumului de vânzări stabilit</li> <li>-Dezvoltarea relațiilor de parteneriat cu clienții</li> <li>-Dezvoltarea afacerilor, consultanță în afaceri, restructurare</li> <li>- Parcurgerea perioadei de reorganizare a S.C. AEPSUPA S.A ca administrator special si director</li> <li>-Incheierea cu succes a reorganizarii societatii AEPSUPA S.A.</li> </ul>
--	---